



## Les fondamentaux indispensables de l'entrepreneuriat

Pour effectuer une demande de financement : <https://www.moncompteformation.gouv.fr/>

Eligible  
AIF - CPF

### Être Entrepreneur en 24 heures

Code Rome : M1302    Formacode : 32076    Code CPF : 203

Pour vous informer ou candidater : [cliquez sur le lien](#)

Créer son emploi ou son activité, c'est être Entrepreneur ! La création d'entreprise n'a jamais été aussi importante en France. L'enjeu désormais est de maintenir cette dynamique et de renforcer la création d'entreprises à potentiel de croissance et donc d'emplois. Pour y parvenir les entrepreneurs doivent oser, prendre confiance en eux et ne pas se fixer de limites dans leurs projets.

#### Objectifs de la formation

- ☑ Maîtriser les fondamentaux de l'entrepreneuriat !

#### Modalités pédagogiques

Tous les moyens de formation s'appuient sur les pédagogies de projet et de classe inversée, de mentoring et d'accompagnement. Les moyens techniques existants (e-learning, plateforme, classe virtuelle...) sont assurés par des entrepreneurs coachs, mentors et experts en entrepreneuriat.

Les mises en situation et exercices qui seront individualisés, seront privilégiées par les mentors et coachs afin de développer ses compétences entrepreneuriales et d'acquérir la posture de l'entrepreneur.

#### Programme de formation

- ☑ Module 1. Elaborer et/ou Perfectionner son Business Model
- ☑ Module 2. Initier ou Améliorer son Business Plan
- ☑ Module 3. Communiquer sur les réseaux sociaux
- ☑ Module 4. Pitcher avec efficacité et conviction

#### Durée de la formation

Forfait d'accompagnement avec 4 séances de coaching individuel en visio-conférence (1h30 par module)

#### Programme détaillé

- ☑ **Module 1. Elaborer et/ou Perfectionner son Business Model**  
Etablir le SWOT & élaborer son business model CANVAS
- ☑ **Module 2. Initier ou améliorer son Business Plan**  
Déterminer l'investissement de départ  
Elaborer des prévisions d'activité & évaluer la rentabilité prévisionnelle de son projet
- ☑ **Module 3. Communiquer sur les réseaux sociaux**  
Choisir son réseau social en fonction de sa cible & Communiquer efficacement
- ☑ **Module 4. Pitcher avec efficacité et conviction**  
L'elevator pitch du business plan est un exercice et un art à maîtriser pour tout entrepreneur. L'entrepreneur doit être capable en une, cinq ou dix minutes de présenter son projet, sa valeur ajoutée et son équipe. Des astuces et conseils permettent de réussir votre elevator pitch qu'il convient de pratiquer plusieurs fois pour une parfaite maîtrise.
- ☑ **Evaluation par un jury d'entrepreneurs**  
Pitch de 1 mn avec évaluation des soft skills

Contact : Patricia MESRINE

[contact@campusdesentrepreneurs.fr](mailto:contact@campusdesentrepreneurs.fr)

#### Public et pré-requis

Être porteur d'un projet entrepreneurial

#### Modalités de sélection

Fiche de positionnement + QCM + entretien

#### Modalités d'évaluation en fin de formation

Pitch 1 mn + évaluation des soft skills

#### Débouchés à l'issue de cette formation

Entrepreneur ou intrapreneur dans tous les secteurs d'activité

#### Dates

Entrées et sorties permanentes

#### Lieu de formation

**100 % distanciel**

Possibilité de présentiel selon l'actualité sanitaire : WelikeStartup, 130 rue de Lourmel, 75015 Paris  
Métro ligne 8 : Boucicaut

#### Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite

#### Prix forfaitaire

**Les 4 modules : 1 495 €**

1 module : 480 €

#### Avis stagiaires

« Formation enrichissante avec un groupe de formateurs et coachs motivants et impliqués dans le suivi des stagiaires »

« Des acquisitions essentielles pour apprendre et entreprendre ! Cette formation m'a permis de clarifier et de mettre en place mon projet dans de bonnes conditions »

« Super formation avec des formateurs bienveillants et à l'écoute »

« Formation qui m'a permis de gagner énormément de temps »